

Networking Coaching

¿Sabes mejorar tu red de contactos personales y profesionales?

Training comunicacion

Como gestionar redes de contactos y entornos sociales

Todo lo que necesitas saber sobre el (Networking)

"y nunca te han contado."

Seguramente te habrás dado cuenta de lo importante que son las relaciones en nuestras vidas. De ellas depende todo lo que hacemos. Tenemos relaciones con nuestros compañeros de trabajo, con nuestros amigos, con nuestros conocidos. Todo lo que conseguimos es a partir de nuestras relaciones y contactos. Por ello saber gestionarlos será muy importante para todos los objetivos que nos proponemos.

Para nuestro entorno profesional y laboral, aprender a gestionar nuestro entorno y comprender como funciona es una de las cosas más importante que deberemos tener en cuenta. El mundo de las relaciones y los contactos es el puntal de nuestra vida, sin las relaciones no podremos poner en marcha muchos proyectos que nos interesan.

Quizás pienses que no es fácil, gestionar tus redes sociales. Es cierto no es sencillo y requiere cierta practica y hábitos. Pero tienes que empezar a tomártelo en serio, porque será lo más importante de tu vida.

En este curso vamos a aprender muchas cosas sobre mundo de la relaciones y lo contactos.

Por tanto si realmente eres consciente de la importancia de los contactos y la relaciones en nuestra vida., te animo a que lo descubramos juntos.

Un abrazo

Antonio Gómez Gallego

Que vas a recibir en este curso

6 horas de Formación completa sobre Gestión Redes de Contacto.

Dinamicas Gamificadas para poner en practica los diferentes modulos del curso.

El manual completo del curso para que puedas consultarlo cuando quieras.

Asistir a un Speed-Nerworking especial para que pongas en practica lo aprendido y conozcas a 20 empresarios con los que puedas iniciar relaciones en el futuro.

Coffe break durante el curso.

Inscribete mandado un correo a info@coachingexito.com

indicando Nombre/Profesión/Teléfono

Programa

El Networking, una forma de hacer que tu vida encaje.

- La importancia de Encajar
- Las preguntas importantes del Networking
- Como creamos relaciones
- Donde estamos con respecto al Networking
- ¿Qué hay que tener en cuentas cuando haces Networking?
- La relación Mágica 70/20/10

La Redes de contacto. ¿Que son y cómo funcionan?

- La teoría de los 6 grados
- Los conectores sociales
- El capital social

Fases del Networking como desarrollarlo

- Etapa de aprendizaje
- Etapa de inversión
- Etapa de preparación
- Etapa de desarrollo y acción
- Etapa de mantenimiento

Convertir a tus relaciones en amigos.

- Formula de la amistad
- Las señales de la amistad
- El carisma. la fase de confianza
- El Carisma. La fase de control
- El carisma. La fase de conexión
- Conclusiones. Cosas que no debes olvidar

Datos del curso

IMPARTIDO: Antonio Gomez Gallego (Licenciado en Derecho - Coach Training Gestion redes de contacto.) Ver mas en <https://www.linkedin.com/in/antoniogomezgallego/>

DIRIGIDO: Emprendedores, Microempresas, Empresarios y a todos aquellos que deseen mejorar su red de contactos y conocer técnicas de networking.

LUGAR: Madrid. (Zona Centro bien comunicado)

HORARIO: 10 a 18 horas (8 Horas)

FECHA DE INICIO: 4 de Marzo 2017

LIMITADO: 20 PERSONAS

PRECIO: 120 €

[Joomla SEO powered by JoomSEF](#)