

9 Errores que no debe cometer un emprendedor - Coaching Exito

Escrito por Administrator

Martes, 19 de Junio de 2012 18:34 - Actualizado Jueves, 09 de Agosto de 2012 10:24



Cualquiera debe distinguir entre importante y urgente pero los responsables de micro y pequeños negocios saben que lo importante es prioritario antes de que llegue a ser urgente.

Diseñando y tomando decisiones estratégicas para administrar los recursos y el esfuerzo del personal y esto no es demasiado fácil, por eso a continuación relacionamos aspectos a tener muy en cuenta.

- El no contar con planes del negocio puede impedir conocer sobre nuevas y diferentes formas de producir a costes menores o bien impedir conseguir nuevos clientes.
- No conocer suficientemente a los clientes, con sus preferencias cambiantes, y a los competidores para poder medirte con la oferta y la demanda.
- Desconocer a fondo la situación financiera de la empresa te puede producir muchos dolores de cabeza en los meses de desequilibrio económico.
- Ignorar las necesidades de los trabajadores te impide atajar sus desmotivaciones y diseñar estrategias para orientarlos y motivarlos. La productividad está directamente relacionado con el estado de ánimo.
- Vive en la tierra y date cuenta que el dinero se gasta, una cosa es lo que nos gustaría y otra lo que es posible.

9 Errores que no debe cometer un emprendedor - Coaching Exito

Escrito por Administrator

Martes, 19 de Junio de 2012 18:34 - Actualizado Jueves, 09 de Agosto de 2012 10:24

- No actúes como un superhéroe, comparte y delega con tus empleados, eso facilitará el crecimiento de tu empresa compartiendo con ellos la responsabilidad y delegando. Actuando en soledad el empresario no podrá sacar adelante sus proyectos. Sin olvidar el liderazgo forma un equipo donde los miembros se refuerzan por su conocimiento y experiencia.

- La mente estrecha impide afrontar el cambio: busca otros caminos para superar las dificultades. Ideas que fracasan en unos, han sido retomadas por otros y han resultado exitosas. Las compañías evolucionan y con ellas deben cambiar las estrategias.

- Exceso de optimismo: La naturaleza del emprendedor es optimista, pero es imprescindible una buena dosis de realismo para evitar fracasos; no subestimes los costos ni mucho menos pienses que todo son ingresos porque haya periodos de bonanza.

- Falta de claridad de metas y de estrategias, sin esto bien definido, puede que no llegues a buen puerto. Un enorme esfuerzo sin foco será un esfuerzo vano e inútil.

[Joomla SEO powered by JoomSEF](#)